

Zwiększanie dynamiki rozwoju przedsiębiorczości i innowacji w regionie w oparciu o kapitał prywatny

**- z doświadczeń regionalnej sieci aniołów biznesu
przy Lubelskiej Fundacji Rozwoju**

Lubelska Sieć Aniołów Biznesu (LSAB)

... krótka historia ...

- **Lubelska Sieć Aniołów Biznesu powstała:**
 - przy Lubelskiej Fundacji Rozwoju w 2007 r., w efekcie realizacji projektu w ramach ZPORR, Działanie 2.6, współfinansowany z Europejskiego Funduszu Społecznego,
 - jako 5 inicjatywa w Polsce (Lewiatan Business Angels, PolBan, CI FIRE oraz SILBAN)
- **LSAB jako sieć inwestorów kapitałowych (o charakterze regionalnym) skupiła grupę inwestorów prywatnych (*Aniołów biznesu*), zainteresowanych inwestycjami kapitałowymi w innowacyjne projekty:**
 - w ramach komercjalizacji wyników badań naukowych,
 - spółek technologicznych na wczesnym etapie rozwoju



I etap rozwoju LSAB (2006-2007) - przygotowanie odpowiednich narzędzi umożliwiających utworzenie i zarządzanie Siecią, w tym:

(działania pilotażowe)

- **wewnętrzne regulacje i procedury,**
- **strona internetowa sieci (www.lsab.lublin.pl),**
- **baza danych zawierająca oferty współpracy inwestorów oraz propozycje projektów inwestycyjnych,**
- **kampania informacyjno – promocyjna m.in. na lubelskich uczelniach i instytutach naukowych**

**(2009 r.) - pierwsza inwestycja zrealizowana za pośrednictwem
Lubelskiej Sieci Aniołów Biznesu:**

TimeApps Sp. z o.o.

Demo Salon - Recepcja
Wynagrodzenie do 'Kalendarz salonu'

Wybierz pracownika
Anna Nowak

Wybierz datę
Opcja do Wybrania daty

Marzec, 2009
Dzień

Pn	Po	Wt	Śr	Cz	Pt	Sa	Nd
1	2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31	

Lista rezerwowa
Opcja do Listy rezerwowej

Przebieg
środa, 04.03.09
Anna Nowak

08:00	09:00	10:00	11:00
08:00	09:00	10:00	11:00
12:00	13:00	14:00	15:00
16:00	17:00	18:00	19:00
20:00	21:00	22:00	23:00
24:00	25:00	26:00	27:00
28:00	29:00	30:00	31:00

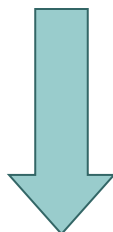
Wskazanie i Zakreślenie na inną macierzową
czas trwania: 15 min
data: 04.03.09, godzina: 12:00
klient: Jędrzej Dobroski
kontakt: 517472735

zapisy24.pl

Koncepcja dalszego rozwoju LSAB obejmowała:

- wprowadzenie nowych usług skierowanych do potencjalnych projektodawców i inwestorów,
- zwiększenie obszaru aktywności Sieci na inne sąsiadujące województwa (np. podkarpackie),
- aktywizacja rynku inwestorów/zwiększenie gotowości inwestycyjnej projektodawców

Nowy projekt:



„Sieć Aniołów Biznesu na Lubelszczyźnie i Podkarpaciu”

„Sieć Aniołów Biznesu na Lubelszczyźnie i Podkarpaciu”

Okres realizacji:	01.2010 – 12.2012
Źródło finansowania:	Dział. 3.3.1 Program Operacyjny Innowacyjna Gospodarka
Lider Projektu:	Lubelska Fundacja Rozwoju
Partner Projektu:	Stowarzyszenie B-4

Misja:

Ułatwianie dostępu do zewnętrznych, prywatnych źródeł finansowania dla obecnych i przyszłych przedsiębiorców, inicjujących lub rozwijających innowacyjne przedsięwzięcia w regionach lubelskim i podkarpackim.

Cele projektu:

- utworzenie na terenie Wschodniej Polski ponadregionalnej platformy współpracy pomiędzy prywatnymi inwestorami a projektodawcami poszukującymi zewnętrznego finansowania dla swoich innowacyjnych przedsięwzięć



- nawiązanie kontaktów i wymiana doświadczeń z innymi sieciami typu *business angels* oraz funduszami *seed/venture capital*
- aktywizacja inwestorów prywatnych z województwa lubelskiego i podkarpackiego oraz wzrost gotowości inwestycyjnej wśród projektodawców współpracujących z Siecią
- promowanie możliwości finansowania inwestycji przy udziale inwestorów prywatnych – aniołów biznesu

Działania w projekcie:

- 1. Kampania informacyjno-promocyjna** (w tym, media, **otwarte spotkania informacyjne** dla potencjalnych projektodawców i inwestorów Sieci **– łącznie 36 spotkań**)
- 2. Szkolenia tematyczne dla projektodawców (pomysłodawców Sieci)** obecnych i potencjalnych przedsiębiorców **– łącznie 12 edycji**

Proponowana tematyka spotkań:

- źródła finansowania projektów innowacyjnych (dotacje UE, instrumenty dłużne, itp),
- jak przygotować atrakcyjny dla inwestora biznes plan,
- negocjacje z inwestorem prywatnym,
- prezentacja projektu inwestycyjnego - wykonanie prezentacji multimedialnej projektu (opis technologii, część ekonomiczna, część finansowa),
- prawne i podatkowe aspekty pozyskiwania kapitału udziałowego,
- prawo własności intelektualnej w aspekcie inwestycji o charakterze udziałowym

3. „Wieczorowa Akademia Inwestora” - cykl spotkań o charakterze szkoleniowym

(dla obecnych i przyszłych inwestorów Sieci)

- łącznie 24 edycje

Proponowana tematyka spotkań:

- inwestowanie w projekty we wczesnej fazie rozwoju (wyszukiwanie projektów o ponadprzeciętnej możliwości wzrostu wartości dla inwestora,
- ocena ryzyka inwestycji w spółki na wczesnym etapie rozwoju,
- specyfika inwestycji o charakterze udziałowym (prawno – podatkowe aspekty),
- „deal flow” - oferta funduszy seed i venture capital, rynek alternatywny „New Connect”,
- aktualne informacje rynkowe, pozostałe instrumenty inwestycyjne,
- analiza i wycena spółki w początkowej fazie życia (faza seed, start-up, ekspansja),
- ocena innowacyjności projektów prezentowanych przez projektodawców

<http://www.wsab.org.pl/strona/media-o-nas>

4. Usługi w zakresie analiz i ekspertyz

wsparcie specjalistów w zakresie wdrażania innowacyjnych rozwiązań, zarówno w formie zleconych **analiz i ekspertyz dot. przygotowywanych np. biznesplanów i innych dokumentów dot. działań inwestycyjnych i prowadzonych negocjacji z potencjalnym inwestorem** – **łącznie 36 ekspertyz/analiz**

opinie o innowacyjności dla wybranych przedsięwzięć – **łącznie 22 zleconych opinii**

5. Coaching

indywidualne wsparcie rozwojowe i kompetencyjne dla uczestniczących w projekcie projektodawców - prowadzone przez doświadczonych mentorów/coachów - **łącznie 24 usługi**

6. Usługi informacyjno-doradcze (punkty informacyjne w Biurach projektu)

zakres usług obejmujący m.in.:

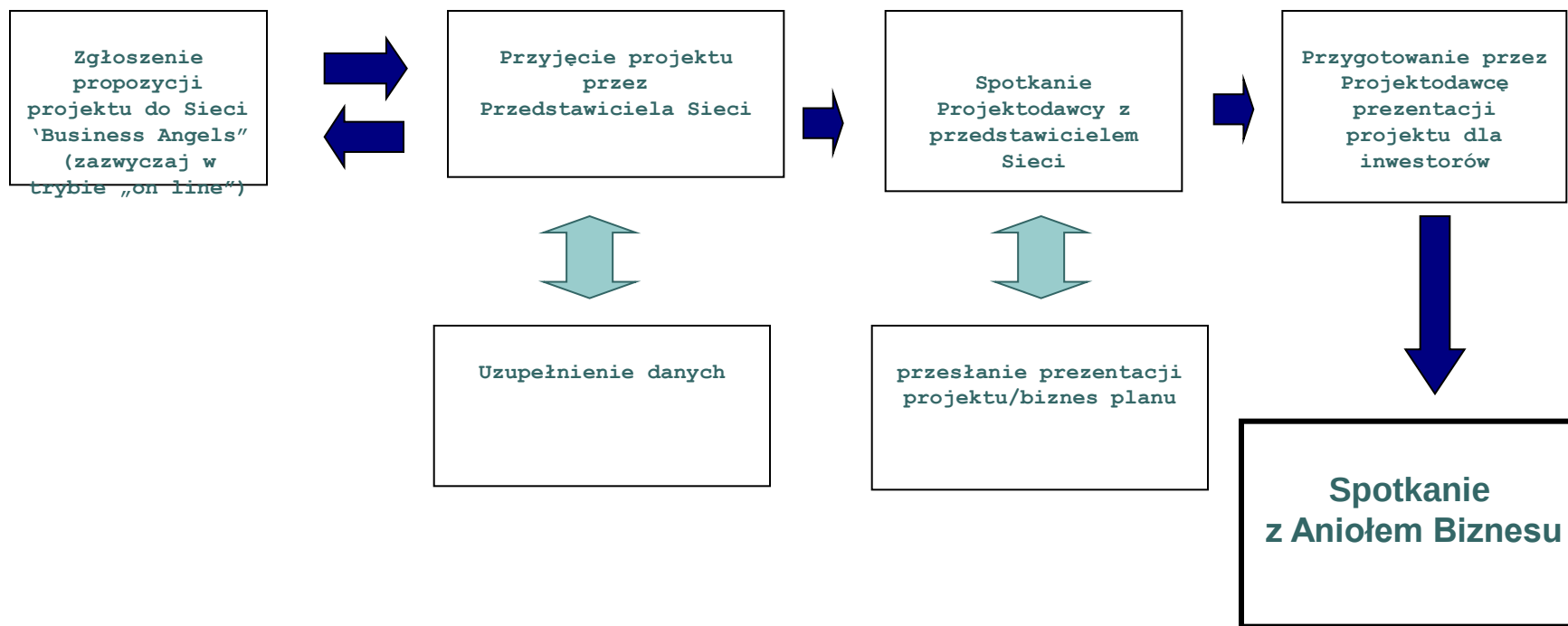
- optymalny dobór odpowiednich źródeł finansowania,
- montaż różnych instrumentów wsparcia instytucjonalnego i finansowego, w tym dostępnych dotacji z funduszy strukturalnych UE (PO IG 2007-2013, RPO WL), oferta funduszy seed/venture capital

7. Pozyskanie nowych projektodawców i inwestorów Sieci

(obecnie – ponad 50 inwestorów prywatnych i ponad 80 propozycji projektów w bazie WSAB)

8. Współpraca z innymi sieciami business angels, funduszami seed/venture capital

Standardowa (uproszczona) procedura współpracy sieci „Business Angels” z Projektodawcą (pomysłodawcą)



Korzyści z przystąpienia do Sieci

dla projektodawców:

- możliwość likwidacji luki kapitałowej i kompetencyjnej,
- pozyskanie wsparcia finansowego oraz wsparcia w zakresie zarządzania przedsiębiorstwem,
- budowanie i rozwijanie relacji biznesowych,
- weryfikacja założeń przedsięwzięcia w oparciu o doświadczenia inwestorów i wiedzę ekspertów współpracujących z Siecią,
- wsparcie w budowie profesjonalnego zespołu

dla inwestorów:

- dywersyfikacja portfela inwestycyjnego,
- możliwość osiągnięcia realizacja ponadprzeciętnej stopy zwrotu,
- podniesienie poziomu wiedzy w zakresie dokonywania inwestycji kapitałowych,
- udział w tworzeniu nowego przedsiębiorstwa, rozwijanie już istniejących produktów/usług,
- możliwość aktywnego uczestnictwa w rozwoju gospodarczym regionu

Zapraszamy do współpracy



Biuro projektu (Lublin):
Lubelska Fundacja Rozwoju

Rynek 7, Lublin
tel. **81 743 68 26**
e-mail: lfr@wsab.org.pl
www.lfr.lublin.pl

Biuro projektu (Rzeszów):
Stowarzyszenie B-4

ul. Sokola 4a/2, Rzeszów
tel. **17 853 27 24**
e-mail: b4@wsab.org.pl
www.b4.org.pl

www.wsab.org.pl